

# 形而上学と波動上昇 とビジネス概論



本講義  
小池沙織  
天地銀





本題前の  
大事な2つのこと！

①安心

②アウトプット

# ①安心



# “安心”が最も重要

- 安心できない＝サバイバル脳状態  
→他人を避ける、自分を責める、  
生まれてきた目的がわからないなど…

**安心できない＝いいことがない！！**

- 安心できる  
＝喜びの人生に近づく



# 安心すると成果が上がる！

- グーグルの研究で1番成果が出るのは“心理的安全性が高い”グループ
- 安心すると学習効果も高まる！
  - あなたの学びを深めるため
  - 居心地がいい環境のため

シャンバラ王国では全員が安心できる関係を築きましょう💖



# どうしたら安心できるか？

1. リラックスする
2. 否定しない
3. 自己開示する
4. 敬意を払う



# どうしたら安心できるか？

## • リラックスする

- 不安と緊張はサバイバル脳の原因  
→ あなたの人生の障害となる

講義の間だけでなく、日常にリラックスを取り入れる

## • リラックスして講義を聞くと

- 学習効果が高まる
- 心の傷の解放につながる
- 本当の生まれてきた目的に近づく

## • リラックスして視聴を！



# リラックスするための具体的方法



## ● MAX瞑想システム™

- 誰でも確実に深い瞑想状態になれる
- 深いリラックスは傷ついた神経細胞を修復する
- ”いらないもの“を手放して、スペースを作り  
真の理解やひらめきが起きる
- 対面の瞑想会が良い（エネルギーを受け取る）
- YouTubeに動画があり、それを聞くだけでも違う

確実にリラックスする唯一の方法



# どうしたら安心できるか？

## • 自己開示する

- 知らない人に安心感を感じるのは難しい
- 自分のことを話すと、脳が活性化し、記憶に定着し、安心感を感じ、コンサルが深く入り、応援してもらえる！
- 良いことも、悪いことも、恥ずかしいこともぶっちゃければぶっちゃけるほど良い効果が！！
- 王国内に否定してくる人はいない！
- 積極的にぶっちゃけて自己開示しよう



# どうしたら安心できるか？



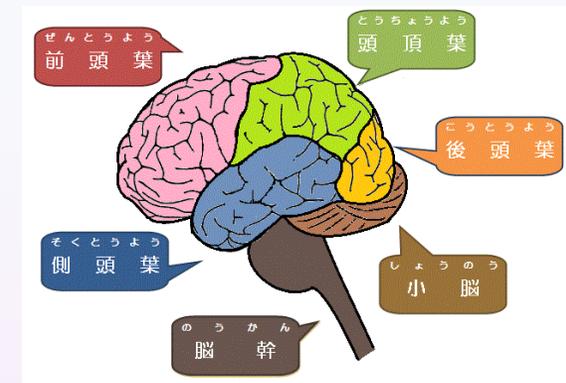
## 助け合う

- 皆さんの困りごとに、我々講師が一生懸命向き合ってお手伝いします！
- 生徒間も同じように困っている人がいたら声をかけたり、自分ができる範囲、喜びの範囲内でお互いに助け合いましょう
- 逆に自分が困っていたら、ヘルプを求めてみましょう！（我々講師含む）

# ②アウトプット



# アウトプットで記憶に残る



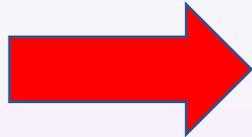
- 最初に情報は**短期記憶の“海馬”**に仮保存  
→ 2週間で忘れてしまう
- 長期記憶するには何度も使い  
“側頭葉”に入れる  
→ アウトプットすれば長期記憶される

# 理解するまで図解

①

学習する

(短期記憶する)



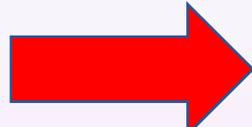
②

アウトプットする

(書く、話す、行動する)

記憶される

(長期記憶・知っている)



③

アウトプットする

(書く、話す、行動する)

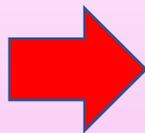
理解する

(腑に落ちる)



④

使いこなす



- ・記憶ではなく理解していこう
- ・知っているだけではなく使いこなしていこう

# アウトプットのコツ



- **話す内容はぶっちゃけ関係ない**
  - 話す内容よりも“話すという行為”が脳にとって良い
  - 素晴らしい内容を話す必要はないので、  
「アウトプット」をしよう！
- **自分の話がいい**
  - アメリカの研究「自分の話をする」と脳が活性化する」
  - 苦手な星座（さそり、てんびんなど）もありますが  
**安心して、できる範囲で自己開示をしよう**

# 敬意を払う



- お互いに敬意を払うから  
安心できる関係性が成り立つ
- 敬意があると、かける言葉や態度が変わる
- 感情が崩れた時も、ひどい態度を取りにくくなる
- シャンバラ王国内の全員に敬意を持とう！  
→ 自分の生活でも取り組もう

# 常に意識する2つのこと

1 行動のハードルを下げる！

2 全ての方法を試す！

- 考えている、思っているだけでは“何もない”のと一緒に
- 何もやらないより少しでもいいから行動する
- どうやったらできるか考える
- できることを10個書き出しできることから挑戦する
- やっていくうちにアイデアが湧いてくる
- 諦めなければ何かが起きる！



# 講義後の過ごし方



## “聞いているだけ”では理解できない

- ・ シャンバラ王国での情報は聞いたことや考えたことがない内容が多く、情報量も多い

→ 聞いているだけでは 100%理解できず忘れる

- ・ 「いい話を聞いてよかった」で終わってはだめ！！

- ・ 自分の中に落とし込み、理解し、

真の喜びある人生を実現し、お客様やご家族と一緒に喜びの人生を生きてもらおうことが目的

# アウトプットの種類

1. 個人的なアウトプット
2. 共有のアウトプット
3. 外部へのアウトプット
4. アサイメント

- ・ アウトプットは4種類
- ・ 内容は変わらないが、どの対象に向けて行うかで効果が変わってくる



# アサイメント（課題）



- **本講義の最後にアサイメント（課題）あり（超重要）**
- アサイメントにより講師は皆さんの講義の理解度を把握し、同期生同士も安心感と新たな価値観を理解できる
- **アサイメントを提出している受講生は講義の理解も早く人生が大きく変化している傾向にある**
- 講義の視聴で手一杯かもしれないが、ハードルを下げてやれる範囲でアサイメントも取り組んでみよう！
- 「全部できてからでないと思えない」とよく聞くが**何もないよりは1行でもいいから、とにかく出そう**（後から編集可能）

# 基本の復習



生きることについて

本講義  
小池沙織  
天地銀

©GLAMMUSE

1

# “覚醒”の定義

- ① 自らの喜びを見出し  
他者にもたらずこと
- ② 物事を形而上学的に考え  
判断できること
- ③ 波動が上昇していること
- ④ 自分の人生の設計図を理解し  
取り組んでいること



# シャンバラ王国の

# 「シャンバラ」って？

シャンバラとは

- ・理想郷
- ・安らぎの場所
- ・聖なる王国
- ・地上の楽園



# 【シャンバラを考えるヒント】

人類が進化するべき方向のこと  
地球に生きる誰もが

- ・ 誰も選択の自由を奪わない
- ・ 誰にも危害を加えない
- ・ 生まれて来た目的を理解している
- ・ 自分の喜びを見出し他者にもたらず
- ・ 形而上学的に考えられる
- ・ 波動が上昇している
- ・ 毎日豊かで安心できる



シャンバラ王国では  
【シャンバラ】について  
考え、話し、体感してください

# 真ん中はない！



あなたは周りの人を  
天国に導きますか  
地獄に連れていきますか  
現状維持、変化がない  
は地獄  
善いか、それ以外か



# 自分の行動の影響を知る



- あなたが本当に自分と他者に敬意を払い  
生まれる前に決めてきた人生の設計図に挑戦し努力する姿は  
必ず人にいい方向の影響を与えます
- 自分を嫌い、自分を満たさず  
自分にも他者にも敬意を払わずに  
自分の可能性を否定し、ありきたりな人生を歩んでいたら  
そういうあなたを見た人も同じことをするかもしれません
- 常に自分の行動が世界にどのような影響を与えるか考え  
自分も大切な人にも最もいい選択をしましょう

# 形而上学とは何か



## • 形而上学（けいじじょうがく）

- 目に見えない領域を取り扱う哲学の一種
- あなたが信じなくとも存在している法則のこと
- 重力と同じように、原理を理解すれば  
使いこなすこともできる

例：重力は信じていなくても、理解できなくても、  
否定しても作用する物理法則

本当の“人間の世界観”とは何か？

本当の自分

(永遠&ギャラクティック)

働いている時間  
(約30年)

肉体を持った人生  
(約100年)

# “本当の人間の世界観”とは何か？

- 本当の人間とは

生まれたこともなければ

死ぬこともなく

遥か遠い宇宙からやってきた

永遠の存在

が本体で本質であるということ

# I am God

私たち人間は皆無限の可能性を持ち

肉体という入れ物に入った神

永遠の存在が肉体という入れ物に入って

地球を経験している

= I am GOD

(この真実は限られた者にしか明かされてこなかった)

完全なる神が人間を体験しに地球にきている状態

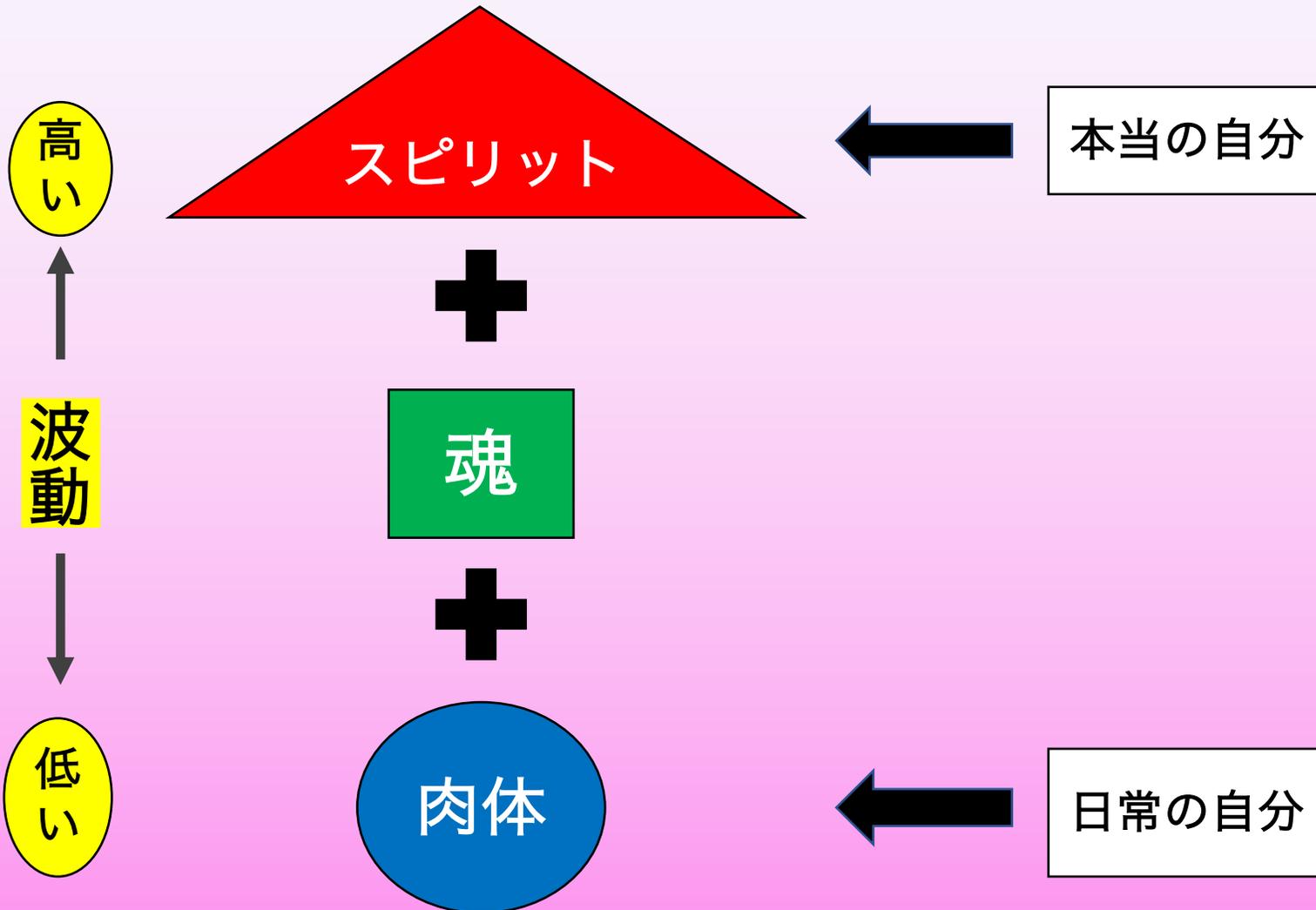
# I am God



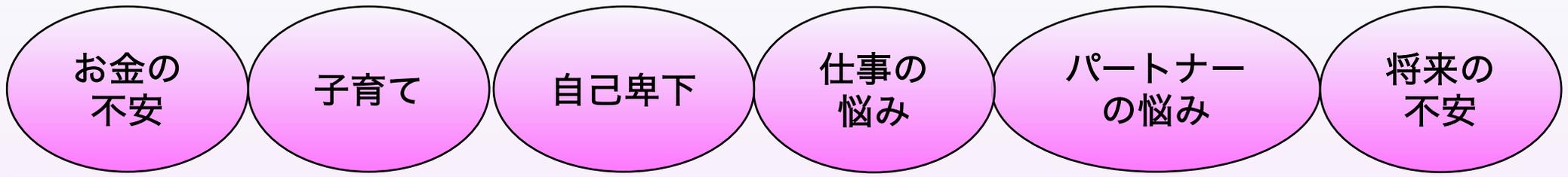
- “「本当の自分は神である」  
素晴らしい存在なのだという前提”  
で人生を生きていくことが  
「神として生きる = I am God」
- 形而上学と波動上昇の実践で  
本当の喜びある人生を生きられる
- 神 = ロイヤル (高貴) = 妥協しない
- 奴隷 = 一般人 = そこそここいい

# 人間の構造

本当の人間は3層構造  
肉体は滅ぶがスピリットは死なない



# シャンバラ王国とMMS全体関係図



~~これらの問題の解決 = 本当の幸せ~~

本当にやりたいことを見つける (形而上学)

シャンバラ王国  
(お手伝い、詳細説明  
きっかけ、現状把握など)

モダンミステリースクール  
(形而上学と波動上昇はここでしか学べない)

重要なこと

波動上昇

+

正しい知識

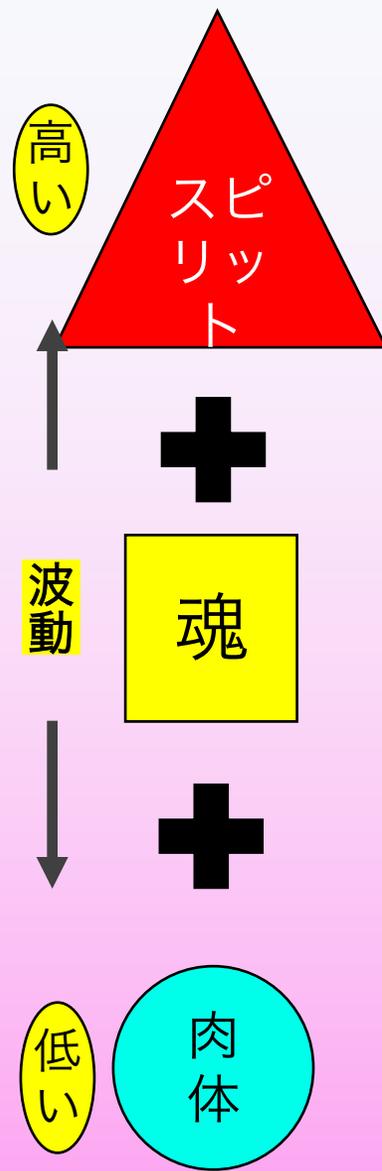
MMS流れ

- ・ DNAA
- ・ フルスピ
- ・ アデプト
- ・ ヒーラー1

ガイド

JOY & DREAM BIG

スピリットの計画の達成



どのように神として生きる  
(覚醒する) のか？

形而上学と波動上昇によって

自らの喜びを見出し

他者に奉仕し続けること

人生を本当の意味で変えていくには  
形而上学の実践とヒーリングが必要

# 守るべき“たった2つ”の宇宙のルール

- 宇宙で誰もが絶対にやってはいけないこと

- 1, 他者に危害を加えない

- 2, 選択の自由を奪わない  
(コントロールしない)

これ以外はなんでもしていい

# 自分を満たす順番



## • 宇宙の法則の順番

①自分の喜びを見出す（カップを満たす）

②溢れたもので他者に喜びをもたらす

→順番を変えてもダメ

## • 最初に自分を満たすこと

→相手から満たそうとしても、相手は本当の意味では満たされない（見返りを求める、疲弊する）

## • これは自己中ではない

自分が満たされると自然と相手も満たしたくなる

# 本当の喜び実現のための具体的方法



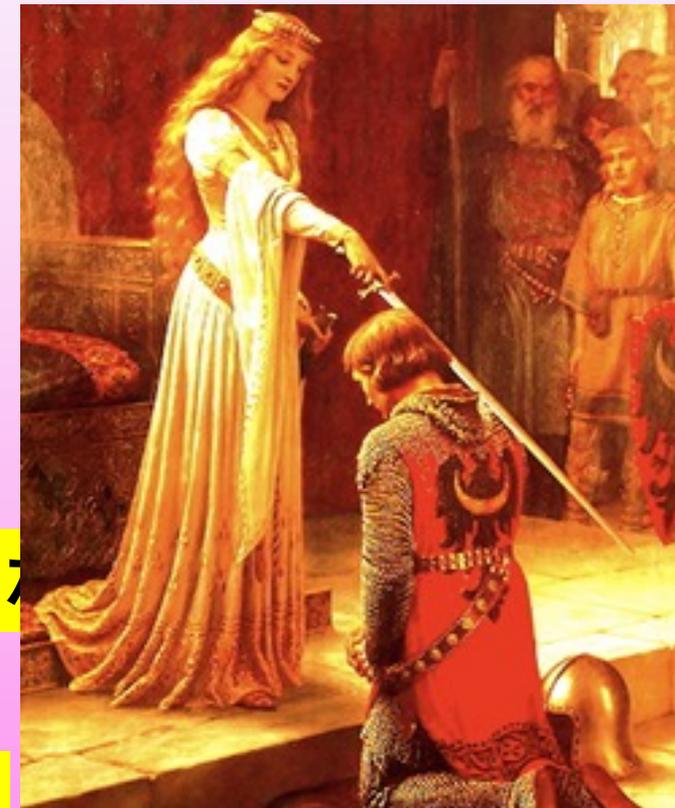
## • DNA アクティベーション

- 自分が生まれる前に決めてきた人生の設計図は自分のDNAの中にある
- それにスイッチを入れ、引き出していく施術
- 自分のスピリットに繋がりを直す
- 形而上学が頭に入りやすくなる
- オーラやマグネティックなどの領域に作用していく
- 毎月受けることがおすすめ（我々も受けてる）
- 多くの受講生も受けて人生激変！

# 本当の喜びを実現するための具体的方法

## • アデプトプログラム

- 一生に一回絶対必須！
- 人生に一度の魂の誕生日
- “自分の人生に喜びを見出すこと”  
を引き出す特別なイニシエーション
- スピリットガイドが強力になる
- プロテクションの具体的方法を学ぶ
- 光のパワーが10倍になる
- 仕事や家事での余計な疲れにやられにくくなる
- 肉体の5感が本当の意味で開く
- 多くの受講生・卒業生も受けて人生激変！



# 本当の喜びを実現するための具体的方法

## • エンソフィックレイヒーリング (3回セッション)

- 臼井甕男 (うすいみかお) 氏が創設した世界で最もポピュラーなヒーリング (海外では保険適用)

## • 脳の石灰化・サバイバル脳を解除する

- オーラの領域にもエネルギーを入れることで

## 肉体の不調も改善する

- スピリットが本当にやりたいことに方向に進む

## • 受講生も人生激変者続出中!!!



# 形而上学と波動上昇 とビジネス概論



本講義  
小池沙織  
天地銀



# 形而上学と形而下学の違い

- この講義では形而上学と形而下学の情報がある

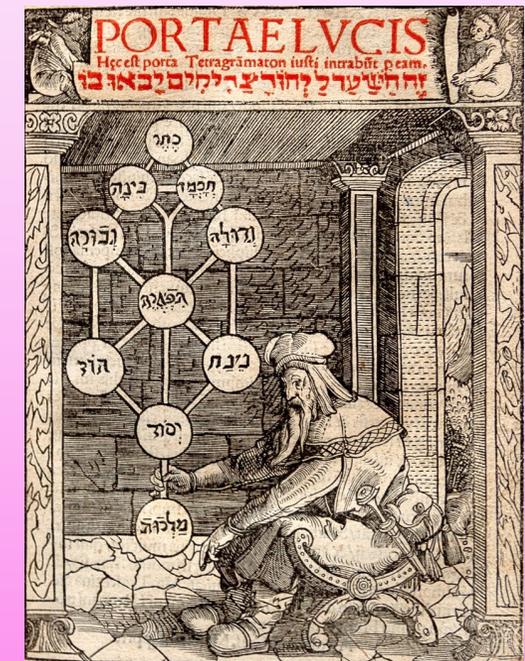
- **形而上学的な情報**

**注意**：これは思考方法や自己啓発、誰かの成功談など  
本屋のビジネス棚にある情報とは違う

- 四大元素
- 生命の樹
- スピリットの欲求など

- **形而下学的な情報**

- 経営戦略論
- ビジネス手法
- 実際の集客手法など



# 違いを理解すること！



- 多く的人是形而下学的な情報に飛びつく傾向にある  
→ なぜなら、わかりやすいから
- 形而上学的な情報に取り組まないと後悔することになる
- 川と同じで、物事は高い所から低い所に流れていく
  - 上流から物事を開始すること
- 形而上学から物事を開始することで真の成功となる

# 形而上学が明かされる方法

- 形而上学は必要性を感じるまでは「道端の石」と同じ

- 存在はしているが、気にも留めない
- 必要性を感じないと「ないのと一緒に」
- 知っても理解できない

- どうしたら形而上学の必要性を感じられるか？

→ 「他人へ奉仕したい」と感じた時

- 自分のことだけ考えている人は形而上学へ到達できない
- 自分を満たし他人へ奉仕したい状態になる必要がある

人へ奉仕しよう



# 直接体験が必要

- この地球では直接体験でのみ形而上学を理解できる

→ 直接体験していない形而上学は知らないのと一緒に

「道を知っていることと実際に歩くことは違う」 by モーフィアス

- 形而上学を知ったら、直接体験しよう

- あなたの感覚で実際に体験すること

- 肉体の5感だけでなくスピリチュアルな5感でも感じる

1 : 他人へ奉仕したいと思う

2 : 形而上学の必要性を感じる

3 : 形而上学を知る

4 : 直接体験する



質問

“ビジネス”

とは何でしょうか？



- お金を稼ぐこと？
- お客様やフォロワーがたくさんいること？
- 規模を拡大していくこと？

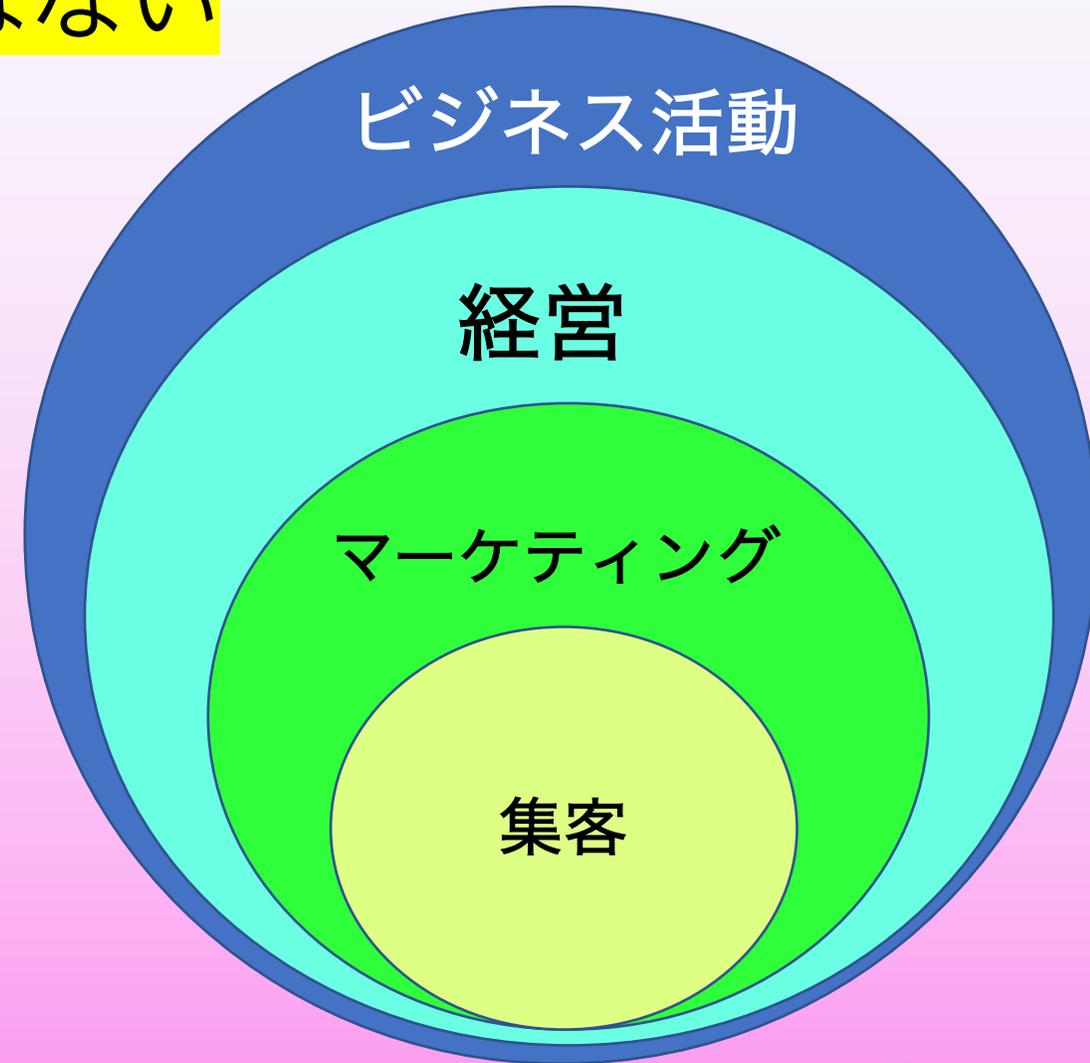
ビジネスとは

- 価値提供し、利益や成果を得る活動



# 売上や集客はビジネスの一分野

- お金を稼ぐだけがビジネスではない
- **ビジネス4つの側面**
  - 1 : 経済側面
  - 2 : 顧客側面
  - 3 : 組織側面
  - 4 : 社会側面
- この中に売上や規模拡大などが入る



# 一般的にはお金が目的

- 世の中にあるほとんどのビジネス活動は「お金を稼ぐこと」が目的
  - 多くの会社や人が「お金を稼ぐため」にあれこれやっている
  - なぜなら世間には「お金」しか価値基準がないから
- しかしシャンバラ王国のみなさんはお金だけ手にしてもスピリットは満たされないことを学んだ
- ではシャンバラ王国で学んだあなたのビジネスの“目的”は何か？

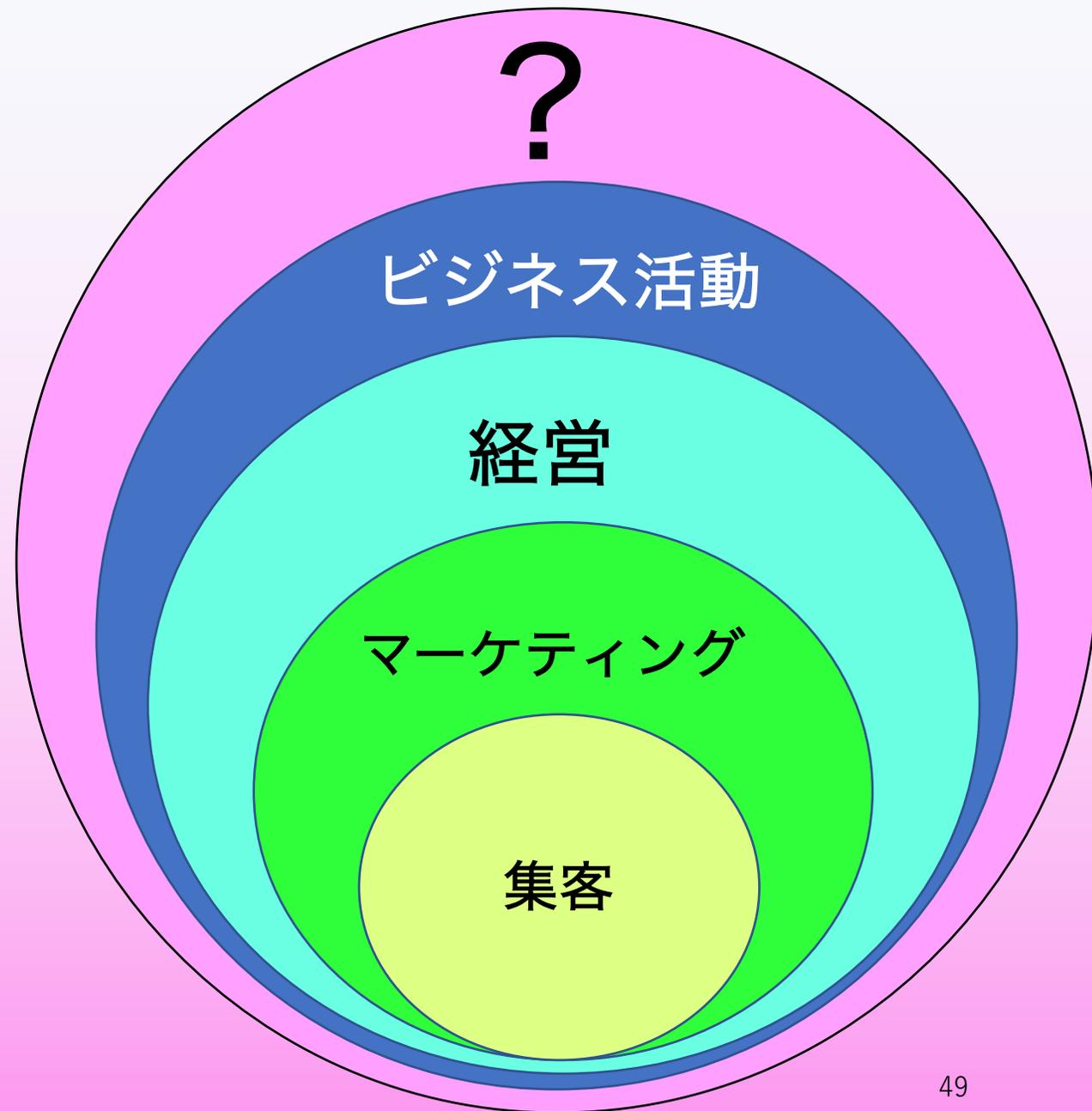


# お勤めの人も！



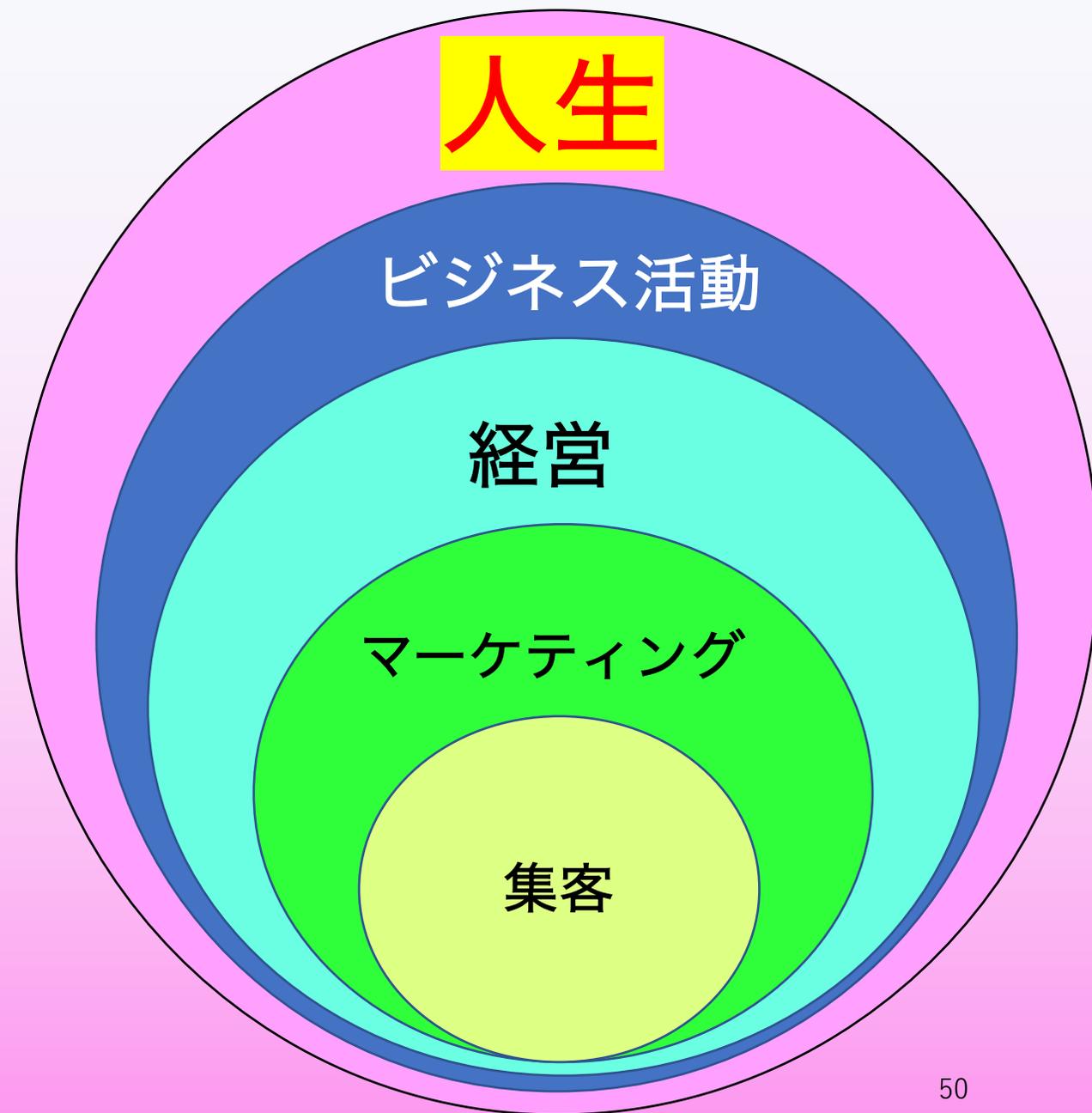
- 個人事業主として仕事している人だけでなく  
会社勤めされている方も  
企業の理念があり、ビジネスの中でお仕事をしている
- もっと言うと  
企業という組織に属するということは  
企業のエネルギーに入っているということ
- 「自分が何をしているのか？」  
を知った上で、お勤めすると見える世界は変わる

質問  
ビジネスの  
前にあるものとは？



答え

# 人生



# 仕事≠人生



- 人生の中のビジネスであり  
ビジネスが人生ではない
- あなたの人生の目的がわからないと  
あなたのビジネスの目的もわからない
- あなたの仕事があなたにとって  
いいのか悪いのか判断すらできない
- 何をどうしたら良くなるのかもわからない



## 一般的なビジネスを追い求めると…

- 世にあるビジネス書やビジネススクールなどで学べばお金を稼ぐことはどんどん上手になる
- お金はどんどん稼げるがお金しか稼ぐことはできない
- 人生の目的は達成できず、本当に満たされることもない
- ただ、お金だけが手に入るのがどんどん上手くなるだけ

# ビジネスになると急におかしくなる

- 形而上学を学ぶと
  - 形而上学が重要だ
  - お金が全てではない
- とみんな言い出す
- いざお金のことになると急に一般的な仕事や手法を選び始める
- 急激に形而上学ではなくなり喜びの人生でなくなる
- 形而上学とビジネスが分離してしまう



# さおりのビジネス体験談



- さおりは集客やビジネスを形而上学を知らない人達から学んだ
  - サロンは満席、スクールは2ヶ月で100万円達成
  - **でも“それだけ”で違和感は残り、心から満足できなかった**
- 人は救いたいけど
  - ビジネス+心の傷+親子関係+パートナーシップ
  - をどう結びつけるかビジネス講師には聞ける人はいなかった**
- 実際スピリットのやりたいことは
  - まだ誰もやったことがないこと、前例がない場合もある**
  - 周りに成功例がないこともあるし
  - 誰に聞けばいいかわからない場合もある

# さおりのビジネス体験談



- パスを進み、ある時縁のある神様が分かった
  - その神様が私の望む4つの分野の担当だとが判明！
  - そこで全て繋がった！（ビジネス手法に答えはなかった）
- 形而上学と波動上昇を続ければ自分の興味のあることややりたいことの点と点が線でつながる時が必ず来る
- 今、あなたの仕事に違和感があるかもしれない
  - スピリットの自分を見つけることを諦めずに地球でやりたいことと、正しいビジネス手法を学び実践すれば、必ずあなたの望む人生は実現できる

# さおりの経験談



- 今までは“目の前の自分の声が届く範囲の人“を変えてきた
- これからはもっと遠くにいる多くの人にも変化を起こすために何が必要か考えている
- ネイリストやネイル講師としてうまくいったが
- 今の私はチャネリングでは「自分の使命が顔を出した程度」
- この先もっと成長できるし、変化できる楽しみがいっぱいある
- 形而上学の道の中にいれば自分の成長を感じることができるしどこまでも成長し続けることができるよ

# 形而上学がない世界では

- 形而上学や波動上昇がない世界では本当にやりたいことを

- 変に思われる
- 否定される
- 方法が見つからない

場合がある

- 逆に波動上昇した先に永遠でギャラクティックな神の自分に目覚め、自分の興味のあることややりたいことがはっきりとしてくる

- 困ったら、チャネリングで聞くこともできる！  
(これは一般的なビジネスでは取り入れられない)



# 形而上学的成果の概念



- 世間一般的にビジネスや活動がうまくいくこととエネルギー的に完了することは違う
  - 成果が出ているのに辞めたくなくなる
  - 頑張っても頑張ってもうまくいかないなど
- そういう時こそ  
形而上学的なアドバイス=ディヴィネーション  
をしてもらうことで、人間的に判断することをやめる

# その「ビジネス」はどこから？

- ・形而上学からか？
- ・一般的なビジネス手法からか？

どちらから始まるかで結果は変わる  
常にどちらか観察しよう！

## “愛・喜び”か“欠乏・恐怖”か

- ・“愛・喜び”から始まったものは  
“愛・喜び”に終わる
- ・“欠乏・恐怖”から始まったものは  
“欠乏・恐怖”に終わる



# ビジネスの前に！



- ビジネスの「方法論」に入る前に
  - 「何のためにお金を稼ぎたいのか？」
  - 「何が自分（のスピリット）にとって最適な方法なのか？」

を明確にしてから、ビジネスを行うことで  
お金も本当の喜びも手に入れることができる

- どうやって自分のお金を稼ぐ目的を見つけるか？

→ 形而上学

既に皆さんが王国でやっている本当の自分を理解すること  
これを行った上でビジネスを考えることで意味のあるビジネス  
を行うことができる

# 私たちもやっている！



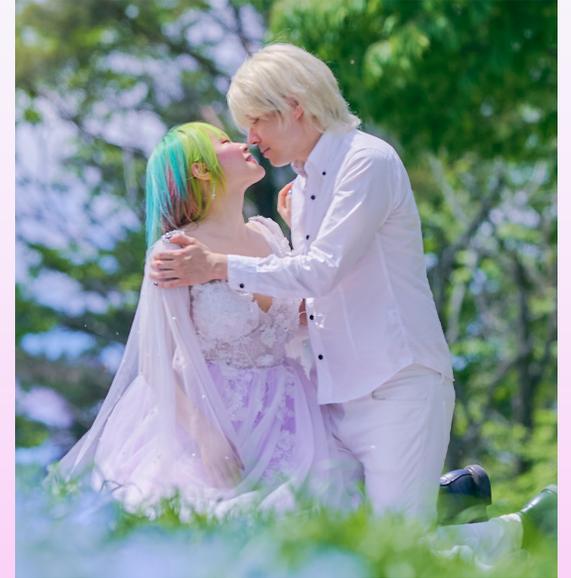
- 我々必ず方法論から入る事はない  
→ 必ず「何のためにやるのか」を話し合う
- 急いでいる時、やる気のある時に  
「何のためか」を考えるのはめんどくさく遠回りに思える  
→ すぐに作業や方法論に入りたくなる（集客とか売上とか）
- 「何のためにやるのか」を見誤ると全く意図した結果にならない
- 何をやるにしても「人生の目的からずれていないか」を確認できるようになると命の無駄遣いがなくなる

# あなたは、何をすべきか？

- あなたは何をすべきか？  
→ それを見つける方法がある

## 目的を知ること

- 何かが始まる前「自分が何をしたかったのか」を知れば、“今、何をしたらいいか”は自ずと見えてくる



# 目的がカタチをつくる

- 今のあなたは、最初の目的によってカタチつくられている
- 「目的がない」も目的としてカタチをつくる
- 「曖昧な目的」もカタチをつくる
- 目的は常に存在している
- 迷う時は目的を思い出す
- **あなたの目的に人生、行動、全てを最適化する**

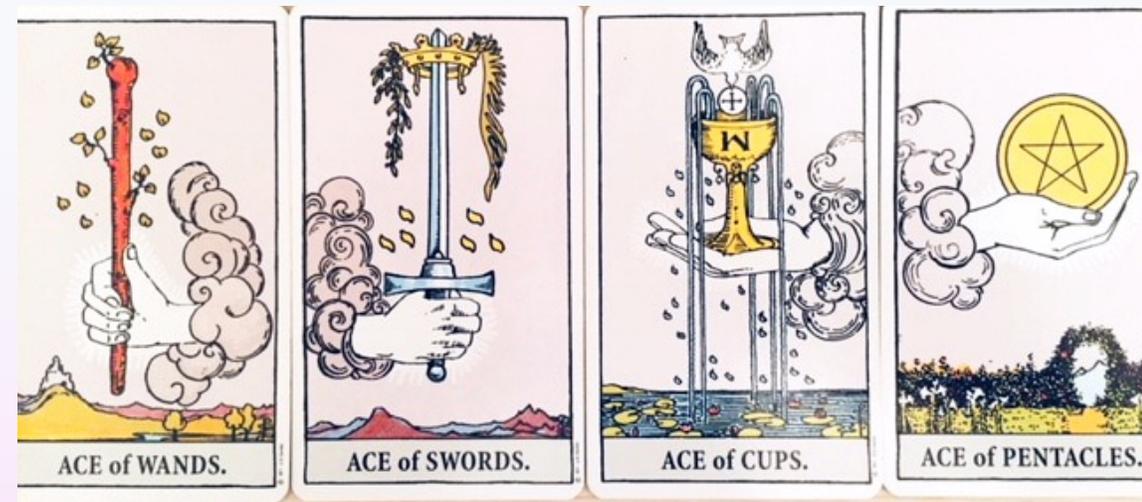


# 目的と手法



- 目的さえはっきりしていれば  
目的を現実化する手法は無限にある
- 目的に最適ならどの手法でもいい
- おすすめはその道のプロに習うこと
- 仕事でも人間関係でもなんでも同じ
- 目的を見つけ、最適な手段を探そう
- 目指せ目的最適化！

# 形而上学的思考方法例



- 4大元素で思考する

→ 土、水、風、火

- アイデア(火): 良いアイデアと悪いアイデアがある

→ 良いアイデアに結びつくように

- 自分の中にある良いアイデアを見つける

→ 波動上昇は必須、形而上学的思考

- 思考(風): アイデアを具体的なイメージが明確になるまで考える

- 計画(水): イメージを実現していくための具体的な計画を立てる

- 行動(土): 実際に行動する

# せっかくここに入ったから



- 今まででは生活費を稼ぐために仕事していたかもしれない
- 形而上学を知ったこれからは  
「あなたの人生の目的を達成するため」に  
ビジネスを行って欲しい
- どこでどんなビジネス手法を学んだとしても  
「自分のスピリットの目的達成にその手法を使う」  
ということをお忘れしないで欲しい！

# 欲求について

マズローの欲求5段階説



## • 形而上学的な欲求は3種類

- ニーズ：肉体的欲求（必要性）
- ウォンツ：エゴからくるもの（欲求、具体的欲求）
- ディザイアー：スピリットが求めること（欲望）

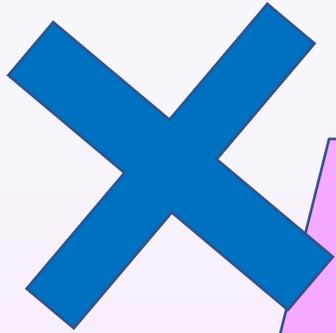
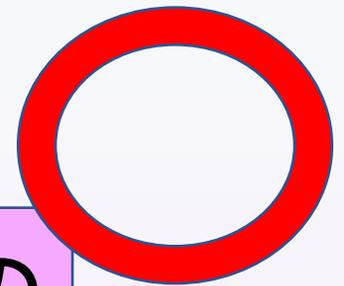
## • 人間的な欲求のリストを作ることはエゴのリストを作るようなもの

- お金持ちになりたい、月収〇〇円ほしい
- 人に好かれたたい、もてはやされたい
- 社会的に成功したいなど

やめた方がいい

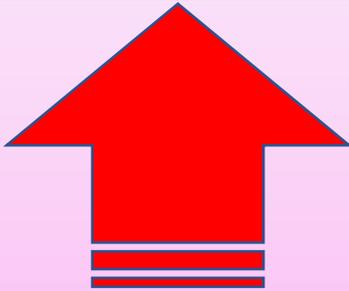
## • スピリットの欲求以外を追い求めると残念な結果になる

# 理想を叶える順番



理想・夢  
やりたいこと

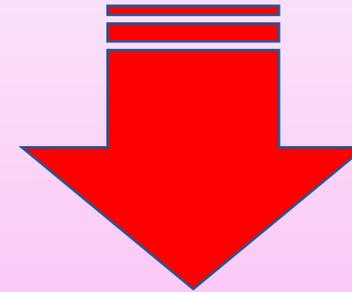
現実の延長線のまま



現実  
現状  
生活

スピリットの  
理想・夢  
やりたいこと

理想に近づく生活



現実  
現状  
生活

# 仕事で成功するために

## • DNA アクティベーション

- 経営の情報が頭に入りやすくなる
- 理念や目標設定する前に受けるとスピリットが望む本当にやりたいことを見つけやすくなる
- あなたの人生の目的を発見しやすくなりそれを実現するパワーも得られる
- ビジネスで成功したいなら絶対おすすめ
- 毎月受けることがおすすめ（我々も受けてる）
- 多くの受講生・卒業生も受けて人生激変！



# ユニバーサルカバラのすすめ

• 「本当の神としての成功」は”正しい質問“から始まる

→ ユニバーサルカバラが必要

• この宇宙の本当の姿とは？

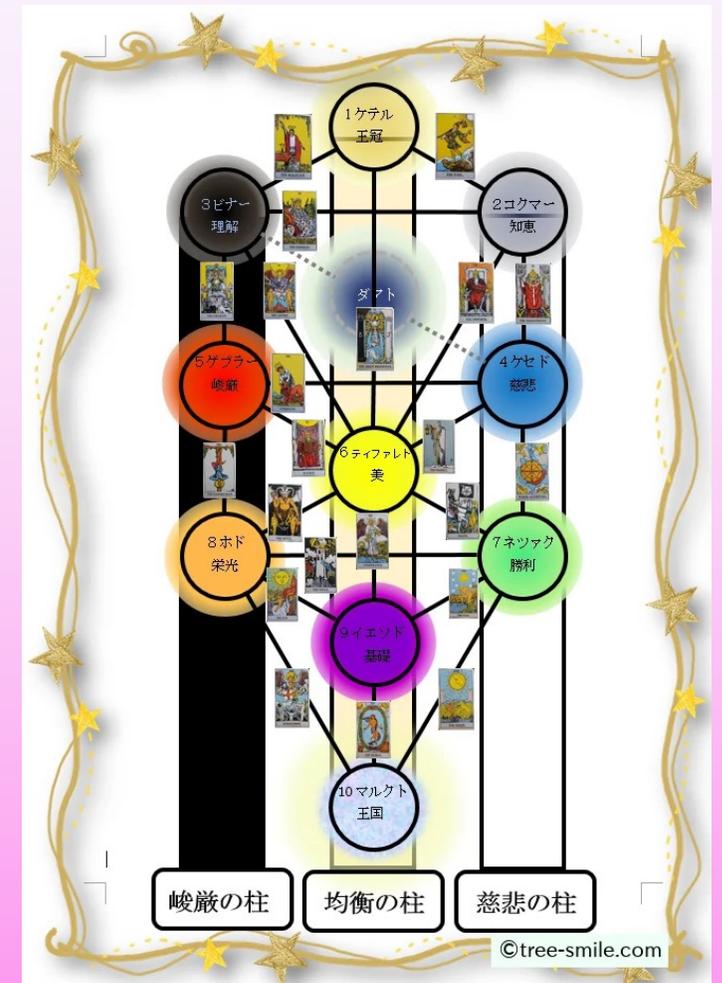
• 正しい質問とは？

• 隠された知識とは？

• 脳の処理能力が向上

• カバラでアセンションすることで  
真実に到達できる

• カバラを受けよう！



# 抵抗をなくすこと

- 人間は口では「助けてほしい」と言いながら抵抗する

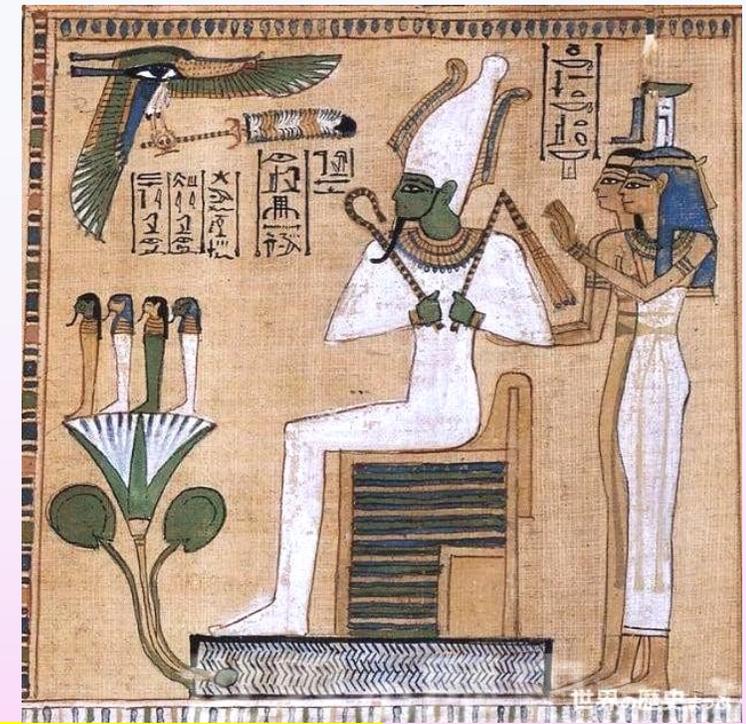
→チャネリングで困ってると言われたよ

- コンサルも同じ

- 助けてほしいとお金を払って教わりにきているのにいざ伝えると「やりたくない」とやらないことがある

- 例え“今の自分の考えの中では”「無理だ」と思っても今までとは違う本当自分を信じて「やってみること」  
= 直接体験

- 自分の器を広げること



# 抵抗の実例

- 生徒Mさんのスクールの準備がなかなかできなかったが、チャネリングでシャクティに「1週間で準備が整う」と言われた
- その人は「1週間では無理だけど、準備しよう」と捉えた
- 何かに困ったからアドバイスをもらいにチャネリングに行く  
そこでもらったアドバイスを“自分の小さな解釈”の中で捉え、その中でしか行動しないと自分の神としての本当のパワーに気がつく日はやってこない
- 抵抗をやめよう



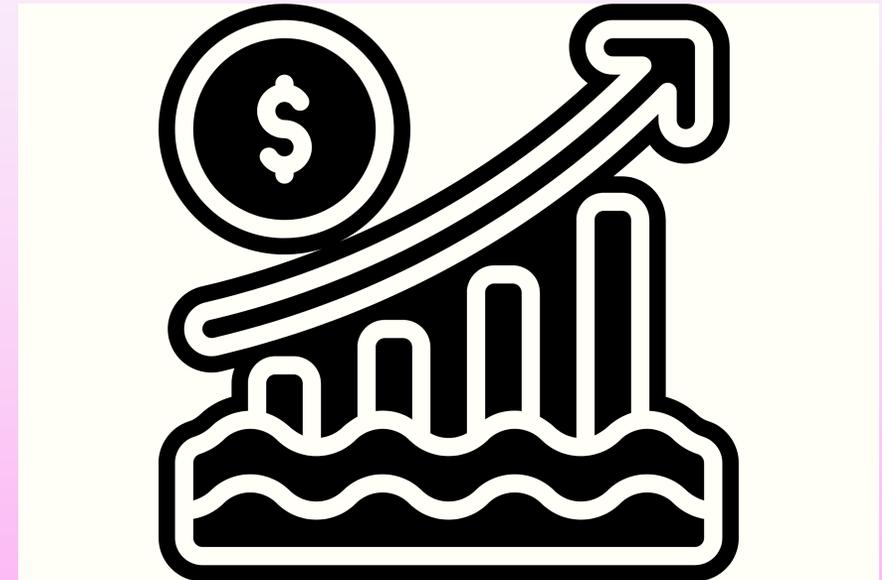
# 形而下学的ビジネス



# 形而下学的な話

- 形而下学的なビジネスの話にも種類がある

- 経営学
  - 基本の型
  - 考え方
  - 具体的手法
- など



- これも川の上流から下流がある

→ 上流から取り組まないとうまくいかない

# よくある失敗例



- 失敗例：いきなり集客を学ぶ
- 失敗例：ターゲット（ペルソナ）から決める
- 失敗例：他人の成功例に左右される
- 失敗例：問題が起きてから対処する
- 失敗例：問題を正しく修正できない
- 失敗例：論理を知らず、適当に価格を決める
- **場当たりのではなく体系的に学ぼう**

# ビジネスの考え方



① 理念

何のためにやるのか？  
活動の目的はなにか？

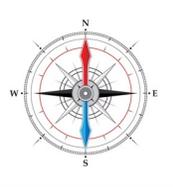
地図



② 方針

ゴールはどこか？  
どのような方針でやるか？

コンパス



③ 方法

どのようにやるか？  
いつまでにやるか？

物差し



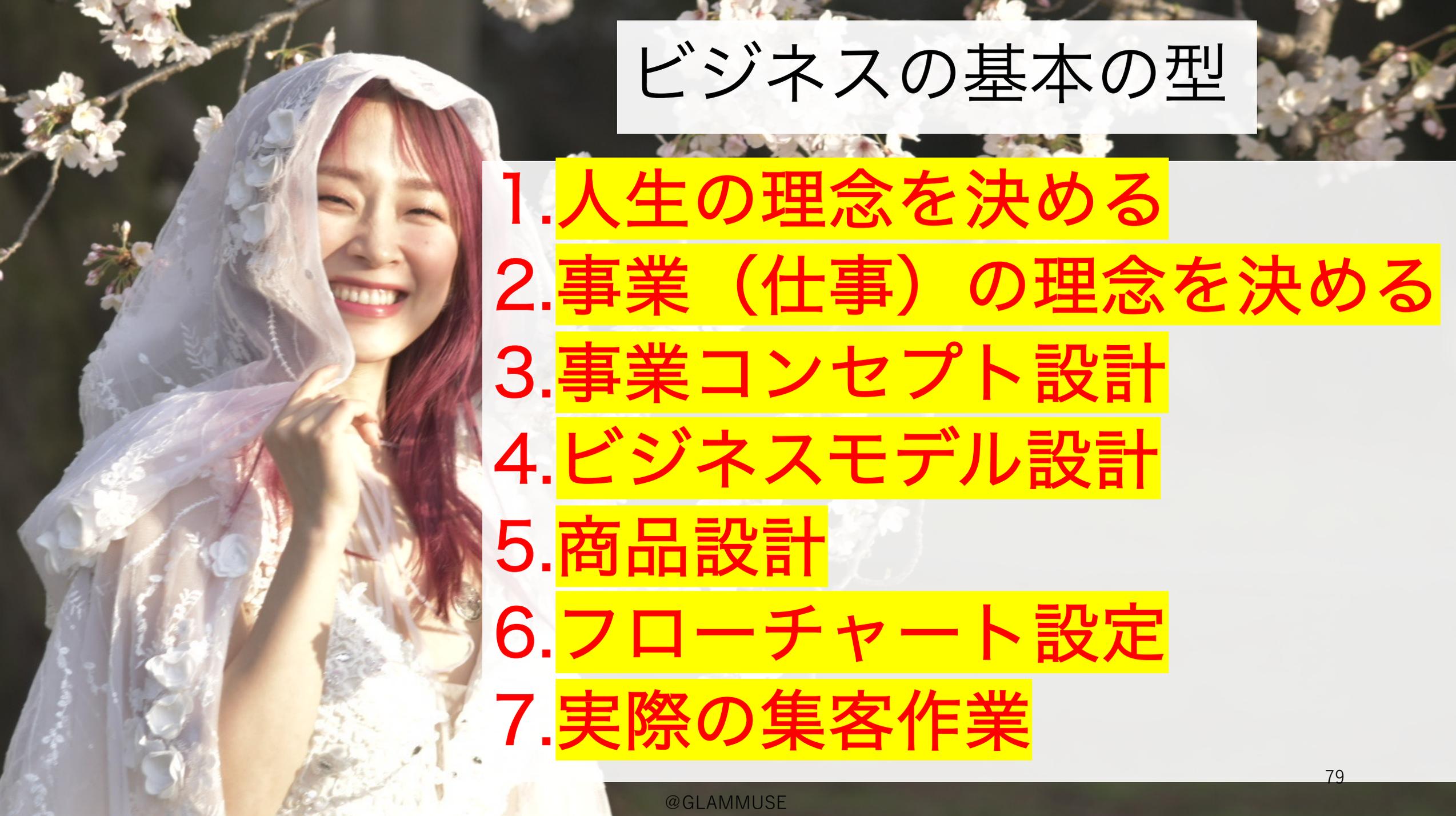
④ 目標達成

喜び実現  
売上達成  
規模拡大

# ビジネスには基本の型がある

- ビジネスには基本がある
- それを知らないでやるからうまくいかなくなる
- 基本の型に沿って進めればだれでもうまくいく
- 基本の型を知ろう





# ビジネスの基本の型

1. 人生の理念を決める
2. 事業（仕事）の理念を決める
3. 事業コンセプト設計
4. ビジネスモデル設計
5. 商品設計
6. フローチャート設定
7. 実際の集客作業

# 理念～コンセプト図解

①

人生の理念決定

なんのために生きているのか？

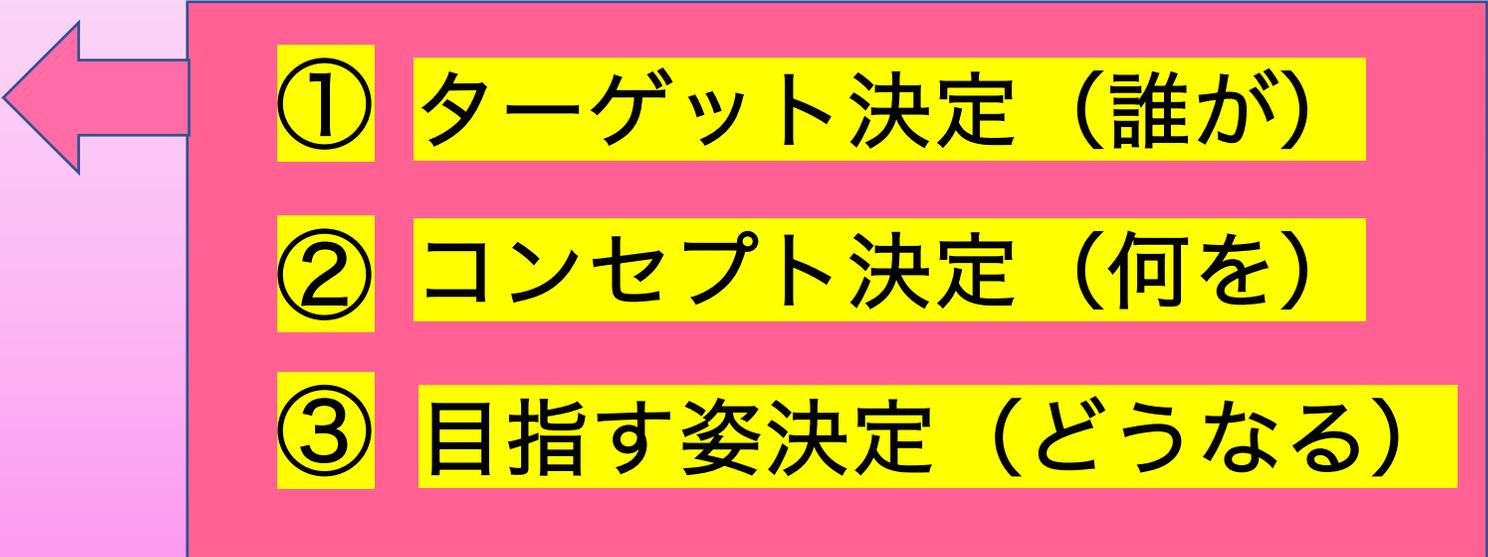
②

事業理念決定

- ・なぜその仕事なのか？
- ・その仕事で何をしたいのか？

③

コンセプト決定

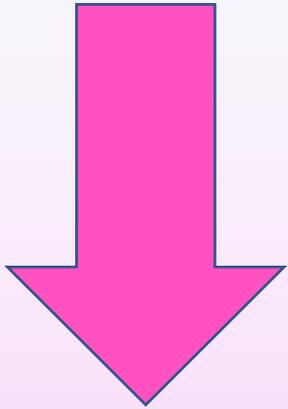
- 
- ① ターゲット決定（誰が）
  - ② コンセプト決定（何を）
  - ③ 目指す姿決定（どうなる）

商品設計全体図解

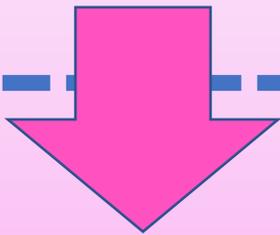
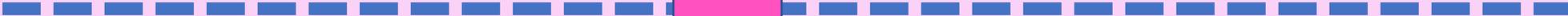
① 人生の理念



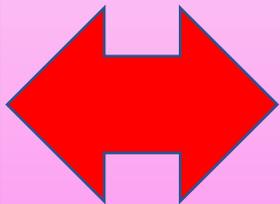
② 事業理念



順番に決める



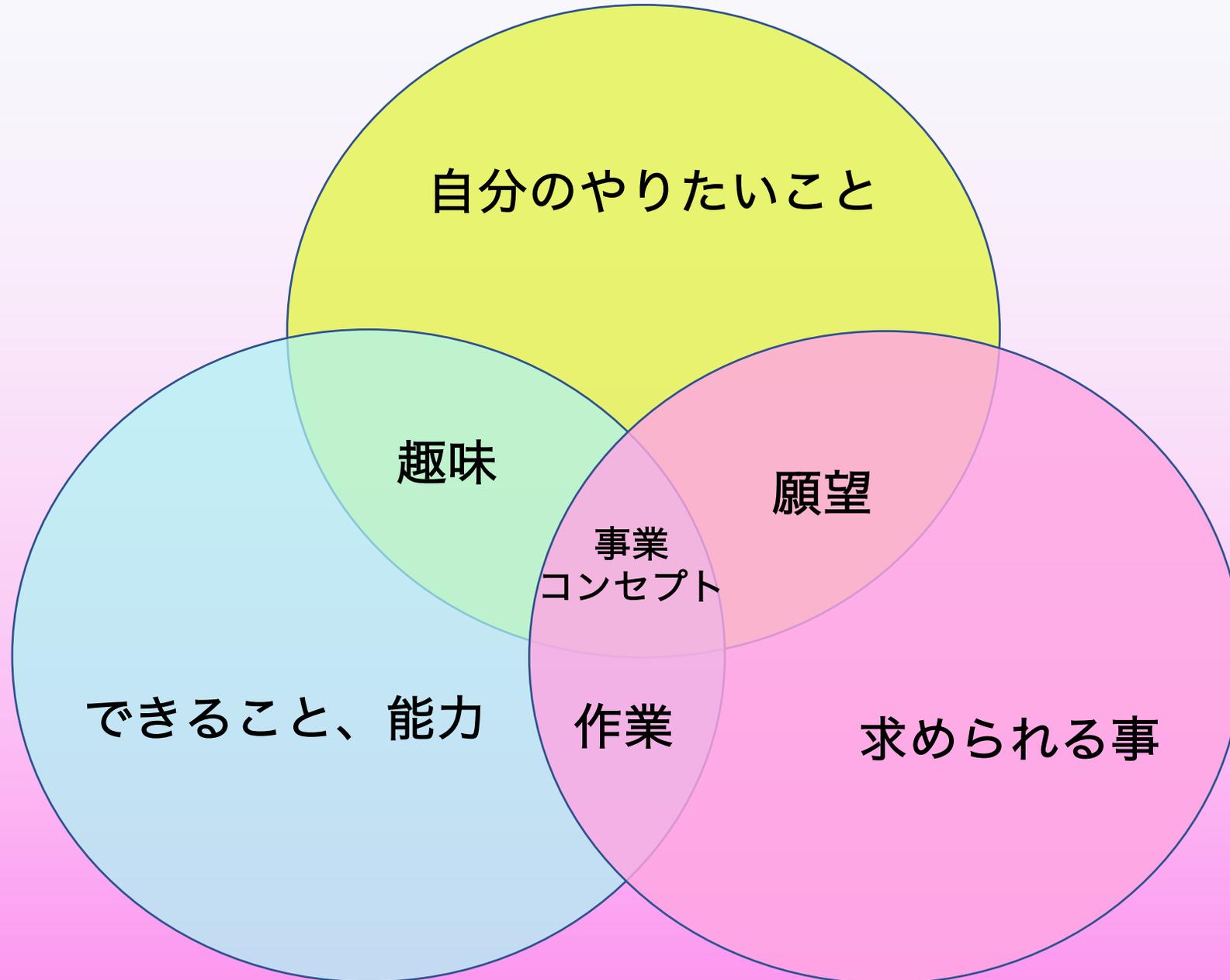
③ ビジネス  
モデル



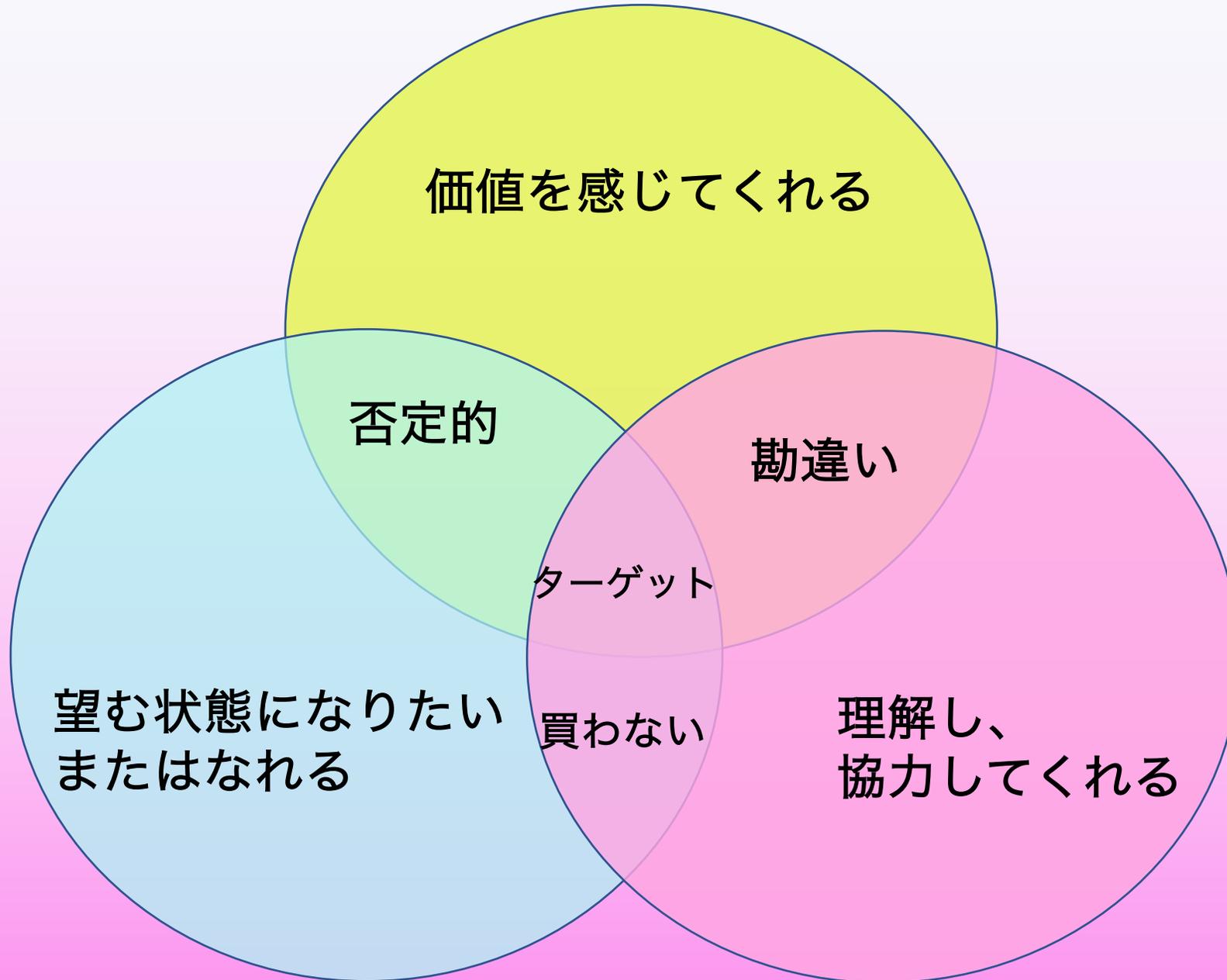
④ 商品設計

連結して決める

# コンセプトの3つの軸



# ターゲットの3つの軸



# ビジネスモデル図解

フロントエンド

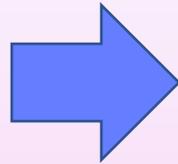
利益は出なくていい

多くの見込み客にリーチする内容

両思いかどうかの選別も兼ねるといい

安売りではなく本商品の良さが伝わる内容

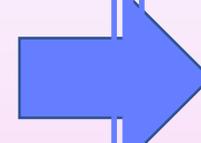
顧客教育できる内容



バックエンド

バックエンドで利益が出るようにする

一番売りたい商品であること

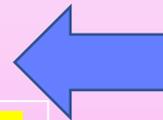


大本命

バックエンドまでで利益も目的も達成できる

+  $\alpha$  の利益や目的達成

無理して作らなくてもOK



# 商品（オファー）設計

- オファー設計とは
  - ・何を（どんな商品を）：
  - ・いくらで：
  - ・どのように（時間、方法）：を具体的に設計する

- 3段階システムそれぞれ設計  
フロントエンド、バックエンド、大本命それぞれ  
でオファー設計を設定すること



# サロン集客フロー例



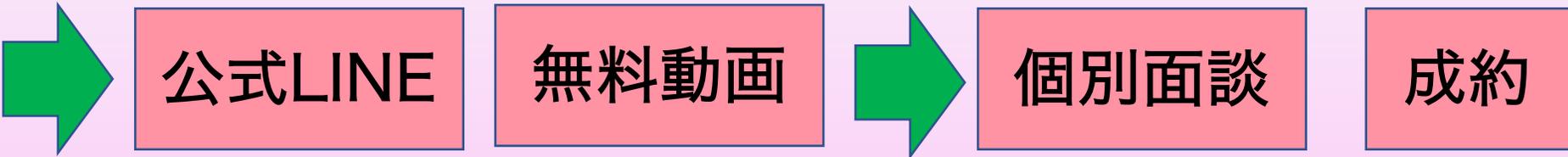
# スクールフロー例

- ★ インスタ
- ★ HP
- ★ アメブロ
- Twitter
- TikTok
- YouTube
- Facebook

お客様の流れ

特典動画  
アンケート

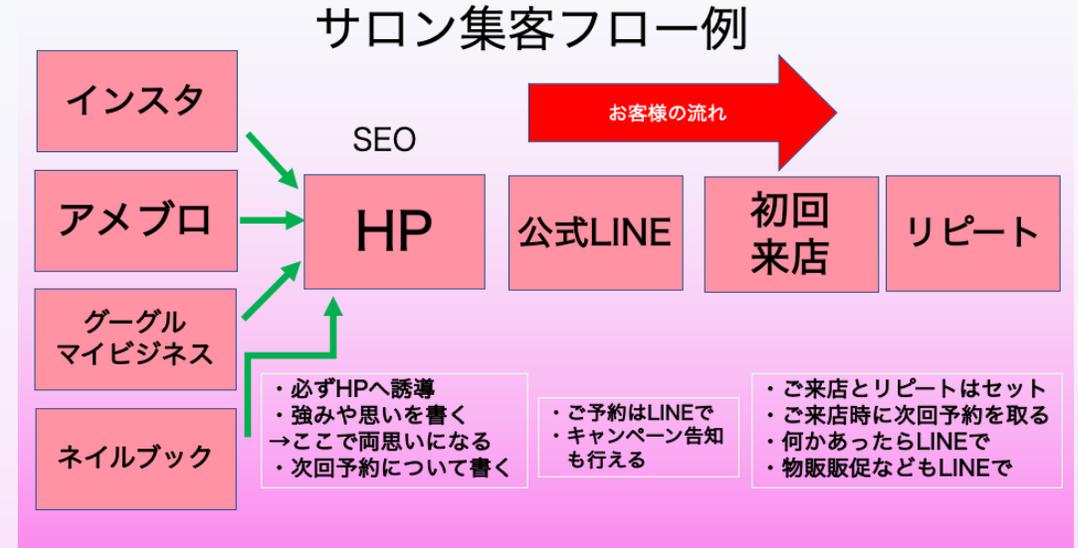
- ・特典動画を提供
- ・30分×3程度
- ・スクールが魅力的になる内容
- ・最後はスクール案内に繋げる
- ・事前アンケートを提供
- ・状況把握、意欲喚起



- ・リッチメニュー内に無料動画を配置
- ・動画は20分前後
- ・つい見たくなる魅力的な内容
- ・自己・経歴紹介を入れる
- ・最後は個別面談に繋げる内容
- ・個別面談のリンクも表示する

- ・30分～60分程度
- ・アンケートをもとに面談
- ・動画で意欲喚起されているため後押しするだけ
- ・その場で申込みをもらう

# フローは全体が重要



- 例：インスタ×HP×商品×ビジネスモデル＝売上や成果  
→ $10 \times 10 \times 10 \times 0,001 = 1$
- フローの内容のほとんどがよくても  
どこか一箇所が悪いただけで全てが悪くなる
- どこかだけではなく、流れ全体を整えていく必要がある

# 自分のフェーズの把握

- 大きなビジネス全体の流れの中で自分が今どこにいるのかを見つける

- **ビジネスフェーズ**

1 : 理念とコンセプトを決める (何のために)

2 : 商品を作る (何をいくらで)

3 : 集客する (マーケティングフロー)

4 : 商品を提供する (サロン、スクール)

5 : アフターフォロー (関係強固)

# 人生の理念



# 「人生の理念」について

- **人生の理念とは何か？**

- **あなたの人生の目的**

→ 「**自分は何のために生きているのか？**」

- **全ての判断基準**

- **理念によってこの後全ての活動が決まる！**

- **まずは自分の人生の理念を見つけよう！**



# 「人生の理念」について



## • 具体的なポイント

- 正しいスケール感の理解
- スピリットとしてやりたいことを考える
- 人生をかけて本当にやりたいことはなにか？
- 小さい頃から憧れていることは何か？
- 考えるとワクワクして仕方ないことは何か？

# 人生の理念を知らないデメリット



- 一生日の前の出来事に左右されて苦しむ
- 「自分が本当はどうしたいのか」がわからない
- 短い人生100年を悩みに費やすことになる
- 判断基準がなく、人にコントロールされやすい
- 誰かの言葉に感化されて人生を左右される

# 人生の理念を知るメリット



- **人生の全てを自分だけに最高の条件で決められる**
- サロン・スクールの作り方、休みの過ごし方、付き合う人、感情コントロール、洋服、食事など全て理念で明確になる
- **自分だけの価値基準ができ、迷わなくなる**
- **自分オリジナルの人生を作り出せる**
- **人生に馬力が出る**
- **人と比べなくなる**

# 両思い集客



# 両思い集客



- 両思い集客とは：  
自分のサービスを必要としている人を最初から狙って集めること
- 自分も相手も好き合っている人を集めること
- ご来店頂いてから好きになってもらうのではない
- 商品・サービスだけでなく  
”あなたのことが好きな人“を集めることが両思い

# 両思い集客



- 両思い集客とはつまり  
「他の人ではなく、あなたにやってもらいたい」  
「あなたから買いたい」  
と言ってくれる人を集めること
- これだから高単価が実現する
- 自分自身も楽しいし、お客様の満足度も高い
- 単価も高くなり、リピートにつながる

# 両思いに必要なこと



- **自己開示**

→ 自己開示することで自分のこと (いいも悪いも) を知ってもらい  
その上で好きになってもらうことで本当の両思いとなれる

- **音楽バンドの例**

- “バンド”のファンは音楽性が変わってもファンで居続ける
- “楽曲”のファンの方は音楽性が変わるとファンでなくなる

- あなたのネイルやサロン、商品やサービスが好きな人ではなく  
**”あなた“のファンを増やそう！**

- そのために自分の全てを自己開示をしよう

# 自己開示の罭

- **自分を嫌いだとファン化できない**

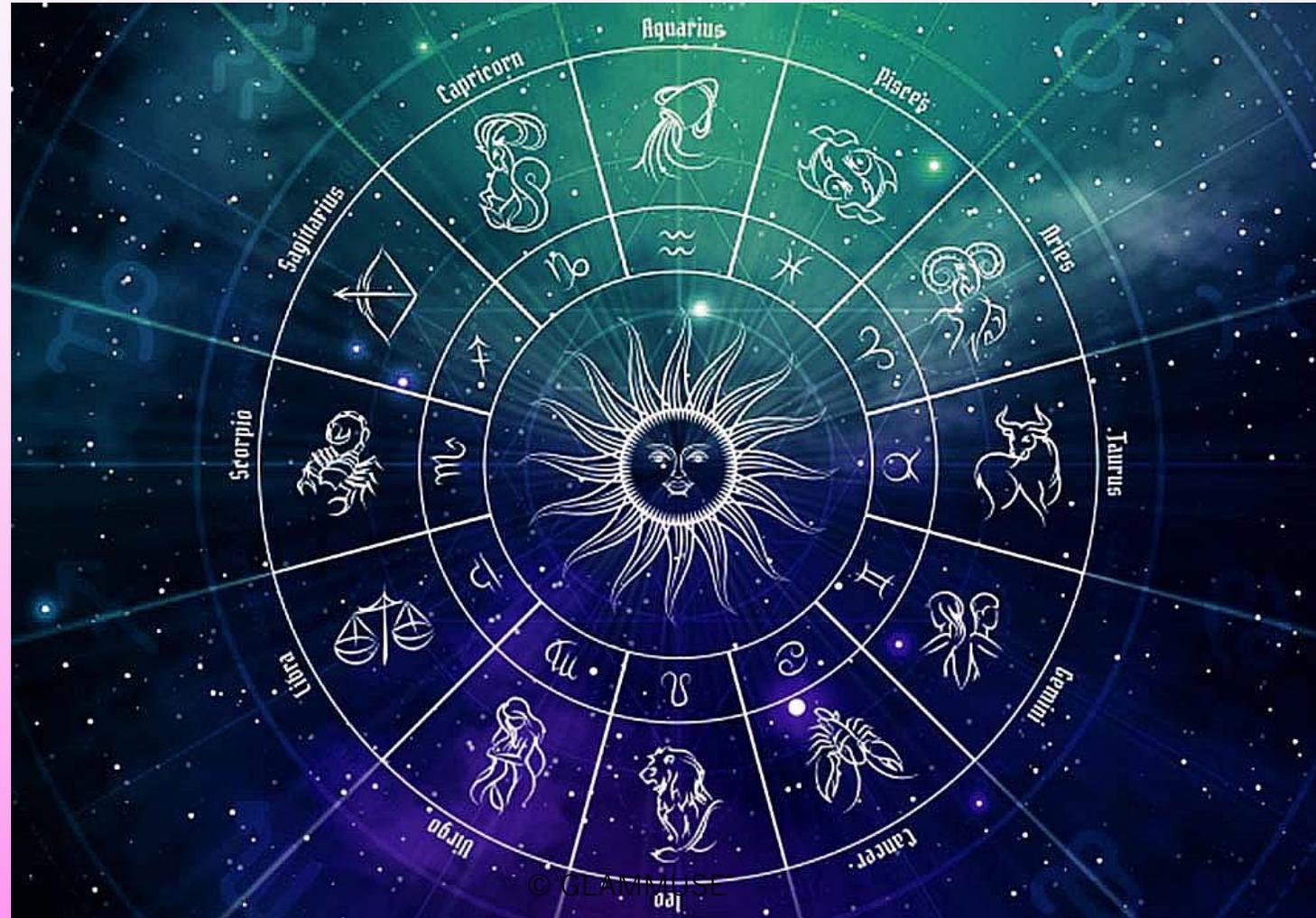
- 人目を気にする、自分のことが嫌いだと自己開示がうまくできない
  - 自分を取り繕って自己開示する
  - かっこいい面だけ自己開示する
  - これでは本当のファンはできない

- **自分を愛し、勇気をもって「神としての本当の自分自身」を自己開示することで真の両思いになれる**

- 何でも自己開示しろという意味ではないので注意



# 自分の性質の理解



# 自分の性質の理解



- 自分が憧れている人、参考にしていてる人と自分自身は生活環境、体質、スキル、星座など全部違う
- そこと比べて、参考にしても上手くいかない
- その人の正解があなたの正解ではない

# 自分の性質の理解

- 参考にしている人、憧れている人と同じようにできないからといって自分を責めていては本末転倒
- まず初めに自分の性質を正しく知る
- **それに沿った**  
**あなただけの最高のやり方を考える**  
**→おすすすめなのがホロスコープ**



# ホロスコープ（星座）の話

- 生まれてくる前に決めてきた設計図
- ビジネスとの関係おおあり！
- 星回りを利用することで仕事の選択の精度が大幅に高くなる
- 細かい情報を読んでもらいたいので有料のリーディングに行くこと



# ホロスコープ (星回り) の話

私の場合

◆太陽星座：水瓶座

天王星、風、不動宮  
人と違う美、博愛主義

→独立向き

◆月星座：魚座

海王星、水、柔軟宮  
芸術、スピリチュアル  
→人の影響を受けやすい  
→疲れやすい

手描きネイル、幻想、抽象的、

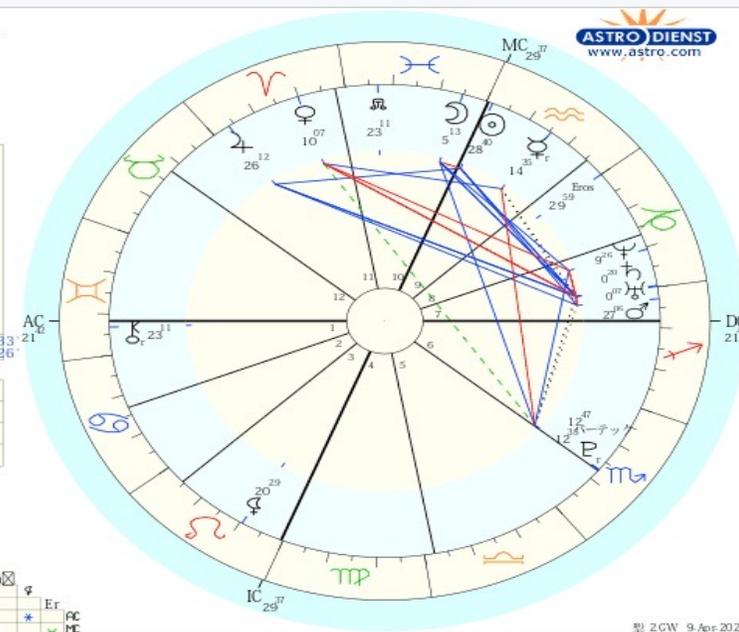
サイキックネイル

読み取り過ぎ注意、献身的、疲れるかも

☽ Saori Ayame  
1988年2月18日 (木) 時間: 11時58分  
Kanagawa, JAPAN 世界時: 2:58  
139e55.37n35 恒星時: 22:06:54

出生地  
方法: Web Style / プラシーダス  
太陽の星座: 水瓶座  
土曜星: 双子座

	太陽	月	水星	金星	火星	木星	土星	天王星	海王星	冥王星	北交点	南交点	カイト	パードックス	リリス	エロス
座	水瓶	魚	水瓶	牡羊	牡羊	牡羊	山羊	山羊	山羊	山羊	牡羊	山羊	山羊	山羊	山羊	山羊
度	40°13'	13°28'	35°18' r	7°11'	6°8'	11°51'	20°18'	7°22'	25°47'	34°52' r	10°52'	10°54' r	47°11'	29°7'	29°59'	
分																
秒																
宮	12	1	12	2	2	2	11	11	11	12	2	11	11	11	11	11
時	10	11	10	11	11	11	10	10	10	11	10	10	10	10	10	10
分																
秒																
宮	12	1	12	2	2	2	11	11	11	12	2	11	11	11	11	11
時	10	11	10	11	11	11	10	10	10	11	10	10	10	10	10	10
分																
秒																



◆ASC：双子座

水星、風、柔軟宮  
情報がたくさん欲しい  
→興味に移りやすい  
→疲れやすい

面白いことが重要、情動的な美  
おしゃべり好き、接客向き

## 質問

あなたは何のために地球に来たか？

- **回答：喜びの人生を生きるため**  
→ まだ伝えていない内容がある
- **目的：自分の宇宙の創造**  
→ 自分にしかできないことを  
たくさん生み出すこと

# 考えてみよう

- 質問1：なぜあなたは自分の生まれてきた目的を達成するために今の自分の星座を設定してきたのか？
- 質問2：なぜあなたは自分の星座のパワー（太陽星座、月星座、ASC）を設定し、今の仕事をしているのか？
- 自分の生まれてきた目的
- 星座の情報
- 自分の人生や仕事  
の理解がバラバラになっている
- 自分を知る必要がある



# 繼續可能性



# 継続可能か？



- 一時的に無理してお金を作ることはできる
- 死ぬまでずっとそれが続くと考えた時にそれは嬉しいですか？
- 明らかに自分が我慢をしないと回らない働き方や金額設定にしている方は多い
- 自分を満たせて喜びが持続可能な活動をやらないとどこかで疲弊し足が止まる

# さおりの持続可能



- 人生は死んだ後まで続く
- さおりは形而上学を知る前はワーカホリックで「もっとやらなければ」と自分を休ませることを許せなかった
- しかし永遠でギャラクティックな視点から考えると人を救うことは死んだ後までやり続けるとわかった
- 今では「休まなければ続けられないこと」が理解できた  
以前の私のように休むことが許せない方は  
エンソフィックレイで脳の石灰化を解くと良い

# ビジネスの極論

- 形而上学を理解している
  - 人生の目的（理念）がわかっている
  - 両思い集客ができています
  - 両思いのファンがたくさんいる
  - 商品の質が良い
  - 自分を満たせている
  - 良いフローを組んでいる
- これらができていれば  
間違えることはない



# 稼ぎ方に惑わされるな！！



- サロンやスクールでの稼ぎ方を知り実践する方が  
お金が手に入って豊かになれるように思えるが  
スピリットがやりたいことをやる以外  
喜びと一緒にお金を稼ぐ方法はない
- スピリットのやりたいことの為に仕事をする人は  
輝いて、お金も稼げて、何より楽しい
- やりたいことの追求をすることこそがお金を  
手にする一番の近道

# 自分がやりたいこと”の為の“仕事



- **人生の中の仕事で  
仕事が生ではなない**
- **自分が“スピリットとして”本当に  
やりたいことを仕事にすること！**
- **仕事が生にならなくなり喜びになる**
- **仕事のための人生にしないこと！**

# “本当の自分”を理解することが大切

- **自分の本質に沿った仕事が必要**  
自分の性質を自分で理解することで  
自分の性質には合わないことをせず  
自分に最適な仕事を行える
- **自分を知らることが人生の成功の鍵**  
自分を知る以外、幸せな仕事はない  
→ **自分を理解することが一番最初！！**



# 終わりに

## • 形而上学が基本、方法論は応用

- 経営、集客はやり方を知れば誰でもできる
- 形而上学が抜けていては仕事で成功しても苦しいだけ
- **みなさんには人生で最も重要な考え方、前提をシャンバラ王国の講義でお伝えしている**



## 終わりに

- **本気でやりたい仕事にパワーを使おう！**

- 人生の理念が明確になると仕事は「**本当にやりたい仕事**」に変化する
- この先もどうせ仕事するなら**“本当にやりたい仕事”**にしよう！

- **この先もずっとお金は必要**

- お金が入る方法を知り、経路を作る
- 早めに知識を身につけておくことが**重要**



# 集客クラス・コンサルクラスのススメ

- 今日にはビジネスの概略についてお伝えした
- 具体的方法は膨大な量になり、みなさんの頭もパンクするので詳しく知りたい方は集客クラスまたはコンサルクラスへどうぞ
- 人生の理念のコンサルは、世界中でここでしかできません！
- あなたに最適な仕事や集客方法も、ここでしか学べません！
- 興味がある人はぜひ、一度ご相談を



# 重要なこと

**“頑張ること”が  
重要なのではない**

**人生の設計図を達成すること**

**自分の喜びを見い出し**

**溢れたもので**

**他者に与えること**



- これからは
  - 心の傷を癒し
  - 本当の自分と向き合い
  - 余計なものを捨て
  - 自分を理解し
  - コントロールし

めちやくちや満たされて欲しい

- 自分が本当に満たされてくると  
人を幸せしたくなってくる

- 情報をフルに使って満たしまくって欲しい



# 自分ごととに落とし込むために



## • 知っただけで満足しない

- 形而上学を知っても、今までと同じ行動をしていたら知らないのと一緒に
- すぐに理解できなくてもいい
  - ここにいる誰もがすぐには理解できなかった
- 理解できない・信じられなくても騙されたと思ってとにかくアウトプットし、実践すること
  - これができる人は人生を変える速度が速い
- 体験しないと曖昧な理解となって忘れる

# 具体的に何をしたら覚醒するかまとめ

- やってはいけない2つのことを守る
- 毎月DNAアクティベーションを受ける
- エンソフィックレイヒーリング（3回）を受ける
- アデプトプログラムを受ける（パスを進む）
- MMS公認ヒーラーからアストロロジーを受ける
- 行動のハードルを下げる
- 人生の設計図のためにやれること全部やる
- 毎日リラックス状態で過ごす（MAX瞑想）
- アサイメントを提出する



宇宙の法則を守れば  
全部自由に好きに生きていい  
さあ、これからどういう人生にする？

毎日最高に幸せな人生を生きていいのよ！



# アサイメント

- ・ 講義全体の感想(5行以上)
- ・ 形而上学と形而下学の違いを聞いて何を感じたか？
- ・ 形而下学が明かされる方法を聞いて何を感じたか？
- ・ 直接体験が必要と聞いて何を感じたか？
- ・ 人生の中のビジネスでビジネスが人生ではないと聞いて何か感じたか？
- ・ 私のビジネ体験談を聞いた何を感じたか？
- ・ 形而上学的成果の概念を聞いて何を感じたか？
- ・ 形而上学的思考方法例を聞いて何を感じたか？
- ・ 欲求についてを聞いて何を感じたか？
- ・ 抵抗をなくすことを聞いて何を感じたか？
- ・ 形而下学的なよくある失敗談を聞いて何を感じたか？
- ・ ビジネスの考え方を聞いて何を感じたか？
- ・ 人生の理念について何を感じたか？
- ・ 両思い集客を聞いて何を感じたか？
- ・ 自己開示の罫を聞いて何を感じたか？
- ・ 自分の性質の理解を聞いて何を感じたか？
- ・ 継続可能性を聞いて何を感じたか？
- ・ 稼ぎ方に惑わされるなを聞いて何を感じたか？
- ・ 他人に話したり、SNSで投稿してアウトプットした講義の内容
- ・ 今週のMAX瞑想を体験してみた感想（YouTube動画もしくはヒーラーサロン）
- ・ ヒーリングに行った場合その感想
- ・ 自分は神であること、自分の無限の可能性を理解できているか？とその理由

○積極的に他の生徒さんの投稿をみて他の人が何を思っているかを感じいいねやコメントをしてアウトプット

## ○SNSで感想投稿のアウトプットとタグ付け&メンション

・ 今回の講義を受けて感じたこと、感想などを新時代の画像をつけてご自身のInstagramストーリーでアウトプット（私をタグ付けし投稿）

アウトプットを忘れないで！



- 今日聞いたことは2週間後には忘れてしまう！
- まずは長期記憶するためにアウトプットをする！
- 理解するためにアウトプットする！
- 使いこなすためにアウトプットする！
- 来週までに3回はアウトプットをがんばろう！

# 応援される方法



- あなたの活動が応援されるには  
**「頑張っている姿をみせること」**
  - 勉強している姿を“わざと”見せることで  
お客様や友人などに頑張っていると認知してもらえる
  - お客様には値上げや、お休みの変更の理解**
  - 家族友人には手助けや応援などがされやすくなる**
- **“どれくらい見せたか”により6ヶ月後の環境が変わる**
  - 6ヶ月後のあなたを見れば何をしてきたかはわかる**
- **ぜひ積極的に日常やSNSで発信してください**